



Processo Seletivo 02168/2026

Conheça aqui a descrição das atividades relacionadas ao cargo Negociador de Varejo - Sênior

1. Prospectar, desenvolver e negociar com fornecedores, buscando ampliar a eficiência no custo do produto ou mercadoria;
2. Realizar análise do dimensionamento e especificação dos produtos e serviços requisitados, avaliando e emitindo sugestões de revisão, baseadas em inovações tecnológicas e/ou novos produtos disponíveis no mercado;
3. Fazer acompanhamento de giro de estoque e identificar necessidades de compras de insumos dentro da estratégia estabelecida para a rede;
4. Definir planejamento da negociação das categorias de sua responsabilidade que atendam às necessidades das unidades com relação ao custo/benefício, qualidade e prazo de entrega, através de negociações e suas análises, definindo o fornecedor mais adequado, para efetivação do pedido de compras;
5. Negociar produtos e insumos de média e alta complexidade com fornecedores externos por meio de cotações que garantam eficiência e atendimento das necessidades do negócio;
6. Acompanhar a entrega dos produtos, fazendo follow-ups constantes com os fornecedores e garantindo que o produto e/ou serviço sejam atendidos no prazo acordado com as áreas internas;
7. Precificar produtos conforme mercado e rentabilidade exigida;
8. Analisar os contratos atuais, buscando oportunidades de redução de custos e melhorias na qualidade de atendimento às necessidades da rede de farmácia e alimentação, emitindo parecer técnico para subsídio às decisões de renovação ou abertura de novos contratos e ou processos licitatórios;
9. Analisar e reportar a coordenação o desempenho de fornecedores como ruptura, venda, margem e lucro bruto;
10. Assegurar a captação e controle de verbas de fornecedores e indústrias destinadas ao desenvolvimento de ações do negócio;
11. Prever eventos desfavoráveis e antecipar ações, mediante análise de dados e históricos para elaboração de estratégias de monitoramento e controle;
12. Realizar gerenciamento de riscos para todos os contratos e acordos de fornecimento de produtos e ou insumos;
13. Disseminar padrões e desenvolver profissionais da equipe de compras e negociação da rede de varejo
14. Colaborar com os líderes dos processos, para garantir a clareza das especificações e o alinhamento com as expectativas da empresa;
15. Buscar e analisar dados de mercado para melhoria da eficiência do negócio;
16. Zelar pela política de compliance do Sistema FIESC no que diz respeito à gestão de fornecedores;
17. Executar outras atividades correlatas a critério do superior imediato.